



VENDAS 360 GRAUS

-  Atração de Clientes
-  Atendimento Online
-  Reunião Presencial
-  Apresentação de Proposta

-  Negociação Não Agressiva
-  Fechamento de Contratos
-  Entrega
-  Pós-Venda e Fidelização

Programa de Coaching de Vendas por RubensVieira

Semana#2 – Como Apresentar seu Trabalho

Quantos segundos?

VOCÊ ACHA QUE TEM PARA QUE O SEU CLIENTE TE COMPRE?

Apresentação

- online
- offline
- presencial
- remoto

Qual o Impacto Inicial você causa?

=> Saudação x Expectativa x Conexão Não Verbal

Como identificar necessidades e/ou desejos?

=> Perguntas x Silêncio

Como conduzir o cliente?

=> Alcançar x Sincronizar x Conduzir

#vendas360graus

rubensvieira.com/vendas360

Programa de Coaching de Vendas para Empreendedores