



VENDAS 360 GRAUS

-  Atração de Clientes
-  Atendimento Online
-  Reunião Presencial
-  Apresentação de Proposta

-  Negociação Não Agressiva
-  Fechamento de Contratos
-  Entrega
-  Pós-Venda e Fidelização

Programa de Coaching de Vendas por RubensVieira

Semana#3 – Como apresentar sua proposta, seu preço?

Como você se comunica com seu cliente?

COMO VOCÊ GOSTA OU COMO ELE QUER?

Proposta

- online
- offline
- presencial
- remoto

Qual o seu canal preferencial de comunicação?

=> Qual a sua capacidade de usar o idioma do teu cliente?

Como a tua proposta se conecta com a história do teu cliente?

=> Que sensação ele tem quando te ouve (ou lê)

=> Quem é a melhor pessoa para vender para ele?

O que você deixa guardado e não mostra?

=> que folga você tem para agregar valor, ao invés de dar desconto?

#vendas360graus

rubensvieira.com/vendas360

Programa de Coaching de Vendas para Empreendedores