



# VENDAS 360 GRAUS

-  Atração de Clientes
-  Atendimento Online
-  Reunião Presencial
-  Apresentação de Proposta

-  Negociação Não Agressiva
-  Fechamento de Contratos
-  Entrega
-  Pós-Venda e Fidelização

## Programa de Coaching de Vendas por RubensVieira

Semana#3 – Como apresentar sua proposta, seu preço?

# Como você se comunica com seu cliente?

---

COMO VOCÊ GOSTA OU COMO ELE QUER?

# Proposta

- online
- offline
- presencial
- remoto

**Qual o seu canal preferencial de comunicação?**

**=> Qual a sua capacidade de usar o idioma do teu cliente?**

*Como a tua proposta se conecta com a história do teu cliente?*

*=> Que sensação ele tem quando te ouve (ou lê)*

*=> Quem é a melhor pessoa para vender para ele?*

O que você deixa guardado e não mostra?

=> que folga você tem para agregar valor, ao invés de dar desconto?

# #vendas360graus

[rubensvieira.com/vendas360](http://rubensvieira.com/vendas360)

Programa de Coaching de Vendas para Empreendedores